

证券代码：300487

证券简称：蓝晓科技

债券代码：123195

债券简称：蓝晓转 02

西安蓝晓科技新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	蓝晓科技 2022 年度网上业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者	
时间	2023 年 5 月 16 日 15:00-17:00	
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会	
接待人员	董事长高月静、董事会秘书于洋、财务总监安源、独立董事强力、保荐代表人雒晓伟	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 贵司认为自身的资金收益率处于什么水平？有没有进一步提升的空间与必要？同时，贵司 2022 年的利息收入远低于 2021 年，是什么原因造成的？</p> <p>您好。公司根据中长期战略和当期外部经营情况，统筹管理资金，动态调整。目前公司资金管理能力和公司当期发展水平相适配。</p> <p>2. 请问 2022 年 7 月与智慧农业签订了战略框架合作协议马上就一年了，现在是否有在推进中，有无最新的进展情况，谢谢。</p> <p>您好。智慧农业在矿业领域具备经验和资源，公司将利用自身在盐湖提锂领域的技术优势与其共同推动盐湖资源的产业化开发利用，目前</p>	

战略合作协议处于正常履行阶段。

3. 公司高纯水和净化水去年和一季度销售收入各是多少

感谢您对公司的关注！2022 年公司水处理和超纯化实现收入 4.21 亿元，较上年同期增长 46%。我们会在年报及半年报中披露相关细分领域收入数据，相关业务数据请以公司披露的定期报告为准。

4. 请问公司的生物提纯材料和微球是同质吗

公司生命科学业务产品线丰富，所生产的吸附分离材料涵盖层析介质/色谱填料、多肽固相合成载体、核酸固相合成载体、细胞培养微载体、天然产物提取树脂、固定化酶载体等品种。相关产品广泛应用于抗体纯化、疫苗纯化、血液制品纯化、多肽合成、核酸合成等领域。该领域部分种类吸附分离材料在市场上也被称为“微球”。

5. 请问董秘，公司锂吸附剂业务进度如何？

您好。公司在盐湖提锂领域，竞争优势明显，在大量的产业化案例的基础上，可针对不同的盐湖资源进行定制化开发，提供与之适配的吸附材料及整体解决方案。提锂领域吸附剂、工艺和设备均为自主知识产权技术，具备持续更新和优化的能力。谢谢。

6. 请问年初中标的国投罗钾公司罗布泊盐湖老卤提锂项目（国投罗钾公司罗布泊盐湖老卤提锂（5000 吨/年）综合利用工程吸附系统采购（二次）（000645-22ZB1319/01）），是否已经签订正式合同，合同履行情况处于哪一个阶段，谢谢！

投资者朋友，您好。感谢关注蓝晓科技！已在履行中。阶段性进展公司将根据合规要求及时公告，或通过定期报告向市场告知。请关注相关信息。谢谢！

7. 公司今年有分红计划吗？

投资者朋友，您好。感谢关注蓝晓科技！公司拟定的 2022 年度利润分配预案为：拟以未来实施 2022 年年度权益分配方案时股权登记日的总股本为基数，每 10 股派送现金股利 6.42 元（含税），以资本公积向全体股东每 10 股转增 5 股。本预案尚需股东大会审议。

8. 公司中试项目有新的订单吗？

投资者朋友，您好，感谢关注蓝晓科技！在手中试项目 90 多个，有

不同阶段的，中试验证、出数据设计方案、以及完成与客户的方案沟通，进入商务阶段等。重要订单将根据合规要求，及时公告，请留意。谢谢！

9. 你好，春节期间视频看到寇总的兔年献词，提到：“磁珠等新产品产业化在即”，这个磁珠是生物磁珠吗？目前是否进入产业化？市场反应如何？

投资者朋友，您好，感谢关注蓝晓科技！该处提到的磁珠是用于生科领域检测用磁珠系列产品。目前尚处于测试和验证、认证阶段。谢谢！

10. 您好，我有注意到有来源于包括但不限于公司公告的信息表明，公司在疫苗原料纯化领域已经放量乃至取得商业订单。请问 2020 年年报中生命科学板块的业绩中是否有疫苗纯化这部分的较大贡献？

投资者朋友，您好，感谢关注蓝晓科技！你可能是指 2022 年年报数据吧。2022 年生科营收中，来自于疫苗纯化的体量不大。在疫苗领域，我们有微载体产品，用于细胞培养用途，已实现商业化。谢谢！

11. 公司在年报提到原卤提锂，请问原卤提锂的生产线和老卤提锂的生产线可以共用吗？西藏矿业的扎布耶盐湖锂浓度高，镁含量低，是不是更适合原卤提锂，公司有没有主动和西藏的盐湖公司联系？现在提锂公司有不少，请问公司和它们对比有什么优劣？

投资者朋友，您好，感谢关注蓝晓科技！公司为客户提供吸附剂和设备一体化服务，根据卤水实际工况设计贴合客户情况的工艺路线和提锂生产线，因此不同情况的卤水，可以通过调整工艺等技术参数实现达标生产，减少设备投资，为客户效益最大化。共用生产线，满足不同卤水条件，我们有实际案例，请参考五矿项目。谢谢！

12. 公司在吸附分离材料领域中的市场占有率如何？

公司发展至今 20 余年，一直专注主业，精耕细作“吸附分离材料”领域，已发展成为吸附分离材料与技术行业的国内行业龙头、国际知名企业。吸附分离材料包括上百种不同型号产品，涵盖众多细分应用领域，关于具体市占率数据，建议您参考行业协会及第三方机构统计数据。

13. 高博士好，可转债已顺利发行，相关融资投入项目进展情况能介绍一下吗？另外中试提锂项目很多，有没有进入到规模化应用阶段的？结则茶卡的项目进展情况如何？

投资者朋友，您好，感谢关注蓝晓科技！本次可转债有几个方面的项目，一个是扩产项目，包括吸附剂和设备生产。目前已开展前端工作。另外一个研发中心，也已根据经营进度开始部分工作。销售网络建设已在进行中，需要逐步按销售需求，逐步建设。各项工作均已根据融资进度进行。相应进度会在定期报告中披露，请及时关注。中试提锂项目中，有部分进展较好的，陆续将会进入工业化合同签订和建设阶段。结则茶卡项目请关注业主公司的公告信息，将根据业主的整体安排进行。谢谢！

14. 注意到从去年四季度开始至今，面板价格持续升高，而以京东方为首的面板企业也开始了新一轮的扩产。在面板生产环节中，电子级超纯水是必不可少的原料之一。公司作为国内目前唯一、世界仅有的数个研发出电子级超纯水制备设备的企业，是否有计划与面板企业在超纯水领域开展合作？目前是否有进展？

您好。超纯水方面，公司依托喷射法均粒技术，超纯水树脂实现了标志性突破，目前已开始在芯片、面板领域形成稳定合作，达到千万级商业销售，作为国产龙头品牌的市场认可度确立。

15. 还想请问一下我们生科的固相载体销售模式是怎么样的，谢谢

投资者朋友，您好，感谢关注蓝晓科技！固相合成载体与材料销售模式一样。通过各阶段实验，获得客户认证，然后签订买卖合同，按期交货并回收货款。谢谢！

16. 蓝晓科技在技术储备方面有哪些措施？

公司对国内外吸附分离技术的行业发展有着深刻的认知，多年持续技术创新，开展前瞻性布局，使得吸附分离技术结合新兴应用领域需求，并通过提供材料、应用工艺、装置的一体化解决方案灵活配套技术支持，准确捕捉市场方向，达成储备技术与市场热点共振的效果。从创立之初的果汁加工，到生物医药、环保化工、湿法冶金等众多国民经济的支柱行业，公司促进了相关领域的产业升级，带动了下游行业的技术进步和品质提升。

17. (1) 请问公司的锦泰项目什么时候能满产 (2) 锦泰后续项目有扩产安排吗？合同已签，锂行业当前处于上升期，为啥合同还不执行，

主要是什么原因？有什么技术难点未解决吗？（3）公司年报说原卤直接提锂已技术突破，有具体产业应用吗？

投资者朋友，您好：感谢关注蓝晓科技！锦泰项目 I 期、II 期已经投产运行。锦泰项目从 I 期到目前已经比较成熟，目前没有重大技术难题。原卤提锂技术已在金海、金昆仑等项目实施。未来在国内其他省份、南美项目也将大量使用。谢谢！

18. 公司在新能源汽车行业方面的盐湖提锂大项目收入情况如何？

2022 年，公司实现营业收入 19.2 亿，同比增长 60.7%；其中，盐湖提锂大项目收入 2.81 亿元，占比 14.6%，相对 2021 年增长 151%。

19. 蓝晓科技在涉锂产业链方面有哪些布局？

公司通过多年的工业化规模项目进行技术摸索和积累，掌握了定制化吸附法提锂的核心底层技术，并赢得了具备高质量的履约能力的提锂技术龙头企业这一优质品牌形象。2021 年下半年以来，公司抓住市场供需紧、碳酸锂价格高的窗口期，组建锂事业部，抢抓新订单，有序协调产能，按期交付已签订单，克服困难坚定履约。截至目前，公司总计签订产业规模项目 10 个，累积碳酸锂/氢氧化锂产能 7.8 万吨，合同总额约 26 亿元，已完成并投运项目 5 个。代表项目包括：藏格锂业、锦泰锂业 I/II 期、五矿盐湖 I/II 期改造、国能矿业、金海锂业、国投罗钾等。中试项目累计约 90 个，其中包括：盐湖股份沉锂母液回收、比亚迪 600 吨碳酸锂中试和配套除硼、五矿盐湖 ED 浓水深度除镁、班戈错氯化锂中试、紫金拉过错氯化锂中试等。此外，还与国内外规模较大的矿企签订战略协议或备忘录，持续保持技术交流，协助客户项目工业化落地，代表客户包括：亿纬锂能、盛新锂能、天铁股份、智慧农业、PNN、Anson 等。公司多维度布局涉锂产业链，打造提锂“技术极”，不仅不断革新卤水提锂技术，而且不断提高吸附技术在矿石锂精制、锂电池回收、伴生矿等应用水平，标志性客户涵盖赣锋锂业、邦普循环、华友钴业、融捷股份、中伟股份等行业知名企业。

20. 公司的未来发展规划中是否包括了环保和可持续发展方面的考虑？这是否是公司的一大发展方向？

投资者您好。蓝晓科技持续探索绿色低碳发展模式，积极探索可持

续发展经营路径。作为行业领军企业，公司将其在吸附分离领域 20 余年的研发积淀、技术优势与国家碳中和路径相融合，把吸附分离技术应用到绿色能源、在新能源金属、工业废水、废气治理中，顺应环保和资源并重的理念，技术价值凸显。同时，公司持续践行 ESG 价值观，在自身生产管理运营层面，将 ESG 监管要求及评级标准嵌入日常管理，建立 ESG 治理长效机制。谢谢！

21. 蓝晓科技是否有其他的产业布局或战略计划？对公司的未来发展有何影响？

蓝晓科技的主营业务是研发、生产和销售吸附分离材料以及围绕吸附分离材料形成的配套系统装置和吸附分离技术一体化的柔性解决方案。公司发展至今 20 余年，一直专注主业，精耕细作“吸附分离材料”领域，以创新驱动、以实现新技术产业化为目标，是国家火炬计划重点高新技术企业，第二批国家级专精特新“小巨人”企业，曾荣获国家科技进步二等奖，是中国离子交换树脂行业副理事长单位。通过不懈努力，公司已发展成为吸附分离材料与技术行业的国内行业龙头、国际知名企业。公司秉承专注主业的经营战略，暂时没有其他产业布局计划。

22. 公司签订的产业规模项目数量和累积产能是多少？

截至目前，公司总计签订产业规模项目 10 个，累积碳酸锂/氢氧化锂产能 7.8 万吨，合同总额约 26 亿元，已完成并投运项目 5 个。代表项目包括：藏格锂业、锦泰锂业 I/II 期、五矿盐湖 I/II 期改造、国能矿业、金海锂业、国投罗钾等。

23. 公司在海外市场的收入增速表现如何？

2022 年，公司实现海外销售收入 4.04 亿元，同比增长 46.8%，近年来，公司海外收入增速强劲。其中，在高端饮用水、金属提取、生命科学等领域表现优异。公司总部与比利时子公司 Puritech 多路阀设备合作，增强了海外项目性的推广能力。同时，国际化是公司的重要发展战略，公司将不断实现多领域的国产替代，并将自主知识产权产品积极出口，在关键海外市场陆续突破，并跻身国际第一方阵。

24. 公司最近有取得什么专利证书或者获得什么荣誉吗？

投资者您好。公司持续加强研发投入，截止目前公司获得国内授权

专利 54 项、PCT 授权专利 6 项，公司最近取得的专利为“一种高载量碘海醇的纯化方法”，更多公司专利请关注公司公告。谢谢。

25. 什么是“材料+设备+服务”一体化差异化竞争模式？公司如何实现这个模式？

长期以来，公司强调材料、工艺和系统设备的融合发展，坚持认为要发挥出蓝晓科技高品质的吸附分离材料性能，需要“软件”和“硬件”两方面的协调配合，“软件”指具有独特适应性的应用工艺技术，“硬件”指定制化的系统装置，从而形成对客户一体化的应用解决方案。这种一体化方案更加适合新兴应用领域领先企业对技术创新的需求，更加符合下游行业新建产能的要求，是吸附分离材料行业创新发展的高技术方向。

公司结合材料制造、应用工艺、系统装置三方面技术优势，率先提出成套吸附分离技术整体解决方案的业务模式，可满足不同客户的柔性需求。多年来，该业务模式得到越来越多客户的认可，成为行业发展的新趋势。公司开发出阀阵式连续离子交换装置、多路阀装置、模拟移动床连续色谱系统、高通量工业制备色谱等系统设备。公司已承担上百项系统集成整体解决方案项目，客户区域涵盖国内、亚洲、欧洲、非洲、南美洲等，覆盖食品加工、植物提取、盐湖提锂、生物医药等诸多下游领域。为支持项目高效执行，公司还建成了远程调试中心，可以在公司总部对异地项目进行安装、调试指导，这些都将对整线项目的实施起到良好的支撑和保障，有利促进了业务模式引领发展。

26. 公司什么时候实施权益分派

投资者您好。公司利润分配预案尚需 5 月 23 日（下周二）召开的年度股东大会审议，股东大会审议通过 2 个月内，公司将完成权益分派的实施。谢谢。

27. 公司在盐湖提锂大项目方面采取了哪些措施来应对周期波动？

公司通过多年的工业化规模项目进行技术摸索和积累，掌握了定制化吸附法提锂的核心底层技术，并赢得了具备高质量的履约能力的提锂技术龙头企业这一优质品牌形象。2021 年下半年以来，公司抓住市场供需紧、碳酸锂价格高的窗口期，组建锂事业部，抢抓新订单，有序协调

产能，按期交付已签订单，克服困难坚定履约。截至目前，公司总计签订产业规模项目 10 个，累积碳酸锂/氢氧化锂产能 7.8 万吨，合同总额约 26 亿元，已完成并投运项目 5 个。代表项目包括：藏格锂业、锦泰锂业 I/II 期、五矿盐湖 I/II 期改造、国能矿业、金海锂业、国投罗钾等。中试项目累计约 90 个，其中包括：盐湖股份沉锂母液回收、比亚迪 600 吨碳酸锂中试和配套除硼、五矿盐湖 ED 浓水深度除镁、班戈错氯化锂中试、紫金拉过错氯化锂中试等。此外，还与国内外规模较大的矿企签订战略合作协议或备忘录，持续保持技术交流，协助客户项目工业化落地，代表客户包括：亿纬锂能、盛新锂能、天铁股份、智慧农业、PNN、Anson 等。公司多维度布局涉锂产业链，打造提锂“技术极”，不仅不断革新卤水提锂技术，而且不断提高吸附技术在矿石锂精制、锂电池回收、伴生矿等应用水平，标志性客户涵盖赣锋锂业、邦普循环、华友钴业、融捷股份、中伟股份等行业知名企业。

锂盐的周期性已经显现，为应对周期波动，公司提前做好技术储备，强周期抓新增，弱周期磨技术，以技术进步促进降本增效，提高市占率和技术控制能力，为下一个周期回归做好准备。

28. 公司在海外市场的布局如何？是否面临竞争压力？如何应对？

2022 年，公司实现海外销售收入 4.04 亿元，同比增长 46.8%，增长动能强劲。其中，在高端饮用水、金属提取、生物医药、植物提取等领域均显示了较快的增速。同时，公司总部与比利时子公司 Puritech 多路阀设备合作，增强了海外的推广能力。德国、阿根廷子公司陆续投入运营，提高本土化和技术服务前移水平。国外人才不断增加，管理团队国际化率逐步提升。公司始终坚持市场、人才、本土化的多角度国际化战略，是公司重要的可持续竞争优势。历经 20 多年成长，公司逐渐成为吸附分离材料及技术行业国内龙头，逐渐跻身国际第一方阵，在关键海外市场逐渐突破。公司的国际市场已拓展覆盖到包括北美、欧洲、亚洲、南美、非洲等地区，销售布局渐次形成。

参与国际竞争时，在存量市场方面，我们有信心将产品质量做到与国际公司同级甚至更高水平；另外，我们给与客户更有竞争力的价格、供货周期和技术服务；同时，借助蓝晓逐步建立起来的越来越有竞争力

的品牌形象和营销体系，我们逐步扩大市场份额。在增量市场的创新领域，我们跑的更快。蓝晓科技利用灵活高效的组织架构和研发体系，不断聚焦新的领域，获得市场先机；创新性的通过“吸附材料+系统装置”的整体解决方案模式，弥补传统供应商只供“材料”，没有“系统”集成能力的痛点，在市场上占据领先地位。

29. 盐湖提锂项目的具体进展情况如何？对公司发展有何意义？

感谢您对公司的关注！2022年，在公司营业收入中，盐湖提锂大项目收入2.81亿元，占比14.6%，相对2021年增长151%。公司通过四年的工业化规模项目进行技术摸索和积累，掌握了定制化吸附法提锂的核心底层技术，并赢得了具备高质量的履约能力的提锂技术龙头企业这一优质品牌形象。截至目前，公司总计签订产业规模项目10个，累积碳酸锂/氢氧化锂产能7.8万吨，合同总额约26亿元，已完成并投运项目5个。代表项目包括：藏格锂业、锦泰锂业I/II期、五矿盐湖I/II期改造、国能矿业、金海锂业、国投罗钾等，同时公司在国内外还储备了大量的中试项目。不仅不断革新卤水提锂技术，而且不断提高吸附技术在矿石锂精制、锂电池回收、伴生矿等应用水平，标志性客户涵盖新能源产业知名企业。

30. 公司的生命科学板块有哪些新产品线？增长情况如何？

2022年生科板块材料销售收入3.18亿元，同比增长58%，保持了高速增长态势。报告期内，生命科学领域客户数量大幅增长，项目从临床前研发、临床申报、临床I、II、III期到商业化阶段，形成销售梯队，具备了持续发展的初期基础。重点新品protienA suno亲和填料、复合填料sunocore700等取得放大应用案例。mRNA纯化亲和填料oligo dT及超大孔离子交换填料持续开发，完成部分客户测试，效果较好。2022年以来，固相合成载体产品已签订单总额数亿元，公司凭借seplife 2-CTC固相合成载体和sieber树脂已成为多肽领域的主要供应商。据统计，GLP-1类糖尿病及肥胖症治疗药物2021年全球市场规模约为160亿美金，2030年有望增长至约400亿美金，这将给固相合成载体和sieber树脂提供广阔的潜在市场空间。连续流层析系统设备已经完成工艺参数设计，并开始生产。SSMB主要应用于生物大分子分离纯化及整体解决方

案，是生科领域填料和系统装置的创新方向。

31. 公司在海外市场的表现突出，这是否意味着公司有更大的发展空间和潜力？

投资者您好，感谢关注蓝晓科技！国际市场销售方面，近3年连续增长，不仅包括吸附材料销售，也包括项目销售。一些高质量的产品，在国际市场有很好的空间和体量。以高质量的产品、创新应用的技术以及一体化解决方案，开拓国际市场，是中国吸附分离材料行业走向全球高端市场的一个重要进程，空间和潜力巨大。谢谢！

32. 蓝晓科技在新能源汽车行业方面的客户涵盖了哪些知名企业？

投资者您好。公司不直接向新能源汽车企业提供技术及产品销售；在新能源产业，公司可提供盐湖提锂整体解决方案、为锂盐产业提供纯化除杂及回收技术，吸附分离技术同样也可用于镍、钴、钒等新能源金属的提取、回收、纯化。谢谢！

33. 公司吸附材料营业收入中，水处理与超纯化领域的收入占比是多少？

投资者您好！公司吸附分离材料中，水处理和超纯化2022年收入实现收入4.21亿元，较上年同期增长46%。谢谢！

附件清单（如有）	无
日期	2023年5月17日